

Fiche de poste : **Chef de projet commercial**



Description du poste

Le chef de projet commercial est au centre de l'activité de la Junior. Il/Elle est en lien direct avec les clients et les prospects.

Ce poste demande une disponibilité d'environ 5 à 6 heures par semaine.

Missions

- Prospecter
- Assurer les études dans son domaine de prédilection
- Suivre la procédure "Faire une étude de A à Z" et être acteur de son évolution
- Rencontrer les clients afin de comprendre leurs besoins et attentes
- Rédiger des propositions commerciales (contenu de l'étude, délais et budget)
- Négocier avec les clients dans le cadre de la signature des études
- Manager des équipes de consultants en charges de l'étude
- Editer les documents administratifs dans le cadre des études (signature de la convention étude...) et s'assurer de leurs conformités
- Transmettre les informations essentielles au pôle Communication et au pôle Ressources Humaines
- Respecter la stratégie de la JC et être acteur pour l'améliorer
- Répondre aux appels d'offres en respectant la procédure
- Respecter les objectifs de développement fixés
- Maîtriser et veiller le cadre légal

Pourquoi devenir Chef de projet commercial

- Tu seras accompagné par les autres chef de projet Senior déjà en place
- Tu souhaites développer ton sens relationnel
- Tu souhaites appliquer tes connaissances académiques sur le terrain en réalisant divers travaux pour les clients de la Junior

Profil

- Tu as un bon relationnel avec les clients
- Tu es rigoureux
- Tu sais négocier et prendre du recul
- Tu es disponible en moyenne 4 heures par semaine

REJOIGNEZ LA JUNIOR CONSEIL DE L'IAE SAINT-ETIENNE
MUTUALISONS NOS COMPÉTENCES

Fiche de poste : **Chef de projet commercial**



contact@jc-iae-saint-etienne.fr